

Voß Edelstahlhandel GmbH & Co. KG

30 Jahre Partner des Handels - europaweit

Voller Stolz feierte die Voß Edelstahlhandel GmbH & Co. KG in Neu Wulmstorf in diesem Jahr 30-jähriges Jubiläum. Ein guter Grund für eine Feier mit den Personen, denen man den Erfolg besonders verdankt:



den Mitarbeitern. Diese waren samt Angehörige zu einem großen Familienfest geladen. Trotz und wegen der momentan schwierigen Zeiten setzte die Geschäftsführung mit dieser Feier ein Zeichen. Die Krise, mit anfänglich starkem Preisverfall und geringerer Nachfrage, wird bei Voß nicht unterschätzt, soll jedoch keinen Einfluss haben auf die Grundprinzipien des Unternehmens. Zu denen zählt eine ausschließliche Konzentration auf Handelskunden, eine umfangreiche Produktpalette in Edelstahl und Aluminium sowie ein guter, zuverlässiger Service. Zusätzlich werden Händler mit Produktberatungen und Produktschulungen unterstützt. Darüber hinaus stehen Förderung und Forderung des leistungsstarken Teams der eigenen Mitarbeiter im Mittelpunkt.

Innerhalb dieser Rahmenbedingungen hat sich Voß in den letzten 30 Jahren

Seit der Gründung 1979 in Neu Wulmstorf bei Hamburg steht Voß dem Handel als starker Partner zur Seite und bietet ein umfassendes Sortiment verschiedener Edelstahl-Werkstoffe. Sechs weitere Lagerstätten, strategisch in Europa verteilt, und der Export in 15 Länder sowie enge Kooperationen mit langfristigen Partnern unterstreichen die internationale Wettbewerbsfähigkeit von Voß Edelstahl.

beeindruckend entwickelt. Fast 30.000 t Edelstahl-Langprodukte werden heute in der Gruppe verkauft. Deutschland, ursprünglich mal zentraler Absatzmarkt, ist auch heute noch der wichtigste, allerdings nicht mehr der alles dominierende Markt.

Ebenso wie der Markt hat sich auch das Produkthan-

Stabstähle begonnen, so umfasst das Programm nun zusätzlich die gesamte Palette an Langprodukten: Rohre, Vierkantröhre, Rohrbögen, Profile - vor allem lasergeschweißt - und große Rundstähle in über 15 verschiedenen Güten immer ab Lager. Seit einigen Jahren wurde dieses Angebot auch auf Aluminium Standardgütern (so-

timent sind es insbesondere die langjährig gewachsenen Geschäftsbeziehungen zu Handel und Partnern, die Voß so erfolgreich machen. Mit kompetentem Fachwissen steht das Voß-Team seinen Handelspartnern zur Seite und bietet so Zuverlässigkeit auch in schwierigen Zeiten. Auch bei Fragen rund um The-



gebot von Voß weiter entwickelt. Hatte man einst mit wenigen Güten ausschließlich im Bereich

genannte Flutz-Profile) ausgeweitet - mit Erfolg. Neben dem breiten Sor-

men der Logistik wie Hilfe bei Ersteinlagerungen und Segmenterweiterungen oder Finanzierung



Zwei Generationen der Voß-Geschäftsführung v.l.n.r. Studemund, Langer, Voß, Fischer

stehen Voß-Experten bereit. Schulungsangebote für Mitarbeiter des Verkaufs, vor allem vor Ort beim Kunden, zu den Themen Edelstahl und Aluminium werden aufgrund der aktuellen Marktsituation verstärkt angenommen.

Wie man bei Voß die aktuelle und weitere Entwicklung sieht, erklärt Thorsten Studemund, einer der beiden Geschäftsführer optimistisch: „Natürlich trifft eine solche Marktentwicklung mit stetig fallenden Preisen einen Händler, der seinen Kunden das Versprechen gibt, schnell und zuverlässig mit entsprechendem Lagerbestand liefern zu können, besonders hart. Dennoch zeigt uns die Reaktion vieler unserer langjährigen Kunden immer aufs Neue, dass unser Geschäftsmodell stimmig ist. Gerade in schwierigen Zeiten zeigt sich, wer es mit den schönen Versprechungen zum Thema „Partnerschaft“,

„Kundenschutz“ und „Lieferservice“ ernst meint. Wir tun es heute und auch in der Zukunft.“

Markus Fischer, in der Geschäftsführung unter anderem zuständig für Finanzen ergänzt: „Es war ja absehbar, dass die Sonderkonjunktur der letzten drei Jahre nicht immer anhalten wird. Ein ordentlicher Kaufmann sorgt rechtzeitig vor, um seine finanzielle Unabhängigkeit auch in schwierigen Zeiten abzusichern. Auf dieser Basis können wir unseren Kunden in und nach dieser Krise weiterhin ein guter Partner sein.“

Und während man andersorts mit der Situation hadert, wird in Neu Wulmstorf bereits an den neuesten Optimierungen gearbeitet: derzeit werden alle Standorte mit einem eigenen Bestand an Aluminium Profilen bestückt. So können alle Kunden in Deutschland, Österreich und Frankreich flächendeckend schnell versorgt werden. Eines ist offensichtlich: bei Voß schaut man schon längst wieder nach vorne, Richtung Zukunft.